

Account Manager (w/m/d)

Als IT-Systemhaus für Kunden aus ganz Deutschland und Teilen Europas bieten wir unseren Kunden einen umfassenden Service aus den Bereichen IT-Sicherheit, OT-Sicherheit und WLAN an. Dazu gehört die Beratung, Implementierung - aber auch der Support unserer angebotenen Dienstleistungen und Services. Wir suchen daher zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen authentischen und motivierten Account Manager für das PLZ-Gebiet 4 und 5, welcher durch flexible und selbstständige Problemlösung zur Kundenzufriedenheit - und somit zu unserem Erfolg beiträgt.

Eine spannende Aufgabe wie wir finden – Sie auch?

Das erwarten wir von Ihnen

- Ausbau, Pflege und Weiterentwicklung unserer bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Ansprechpartner für unsere Kunden im Bereich IT-Sicherheit und Netzwerk
- Lösungsorientierter Vertrieb unserer Dienstleistungen, mit dem Schwerpunkt Managed Services sowie von Lösungen führender IT-Hersteller
- Gezielte Akquisition vorher definierter Kunden und Erschließung von neuem Kundenpotenzial

Das bringen Sie mit

- Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen
- Gute Kenntnisse im Bereich IT-Sicherheit und Netzwerk
- Bereitschaft der selbstständigen Fortbildung
- Spaß an Teamarbeit, aber auch an selbstständiger Problemlösung
- Englisch-Kenntnisse, Mobilität und Flexibilität

Was wir Ihnen bieten

Wir bieten Ihnen einen sehr abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem innovativen und zukunftsorientierten - nach ISO 9001 und ISO 27001 - zertifizierten Unternehmen. Attraktive Verdienstmöglichkeiten durch ein hohes Fixum (bis zu 40.000€ p.a.) zzgl. variablen Anteil, gepaart mit flexiblen Arbeitszeiten, einem starken Kollegium und leistungsbezogenen Aufstiegschancen runden Ihren Arbeitsplatz ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Prima!

Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere@enbitcon.de oder per Post an EnBITCon GmbH, August-Bebel-Allee 6, 53175 Bonn

